

Ceres

Selected people
in food & agri

CeresRecruitment Deutschland Consultant/Personalberater im Bereich “Agrar/Lebensmittel”

Ceres ist der Spezialist für internationales Recruiting, Interimlösungen und die Vermittlung von Fach- und Führungskräften im Agrar- und Lebensmittelsektor. Unser Erfolg beruht auf der spezifischen Branchenkenntnis und unserem effektiven Ansatz bei der Kandidatensuche. So können wir Zufriedenheit auf Seiten unserer Kunden wie der Kandidaten gewährleisten.

Der sich stetig verändernde Markt verlangt nach neuen Ansätzen. Unsere Stärke liegt in der Kombination einer traditionellen, persönlichen Herangehensweise mit modernen Marketingmethoden und Suchtechniken.

Mithilfe unseres Netzwerks, unserer datengesteuerten Suche und unseren spezifischen Job-Marketingkampagnen finden wir den passenden Kandidaten. Jede Recruiting-Kampagne ist einzigartig und beruht auf einer engen Zusammenarbeit mit unseren Kunden – von der Analyse der freien Stelle bis zur Unterzeichnung des Arbeitsvertrags. Aufgrund unseres Erfolges und des damit einhergehenden Wachstums, suchen wir zur Verstärkung unseres Teams einen “Selected Colleague”

“Selected people” in food & agri steht für:

“Selected candidates”

Wir haben eine enge und dauerhafte Verbindung zu einer großen Anzahl von ausgewählten und hochqualifizierten Kandidaten und wir verfügen über gute und intensive Kontakte in die Food- & Agrar-Branche. Wir kennen einen großen Teil unserer Kandidaten persönlich und verfolgen ihren Werdegang. Wir halten Kontakt zu Ihnen und kennen Ihre Wünsche und Ziele.

“Selected clients”

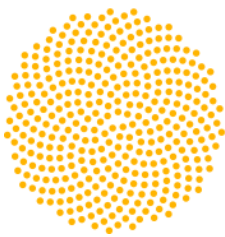
Wir sind ausschließlich in der Agrar & Food-Branche tätig. Wir glauben an eine ehrliche Partnerschaft mit unseren Kunden. Diese pflegen wir durch eine langjährige Verbindungen zu den Organisationen und noch wichtiger mit den Menschen und Mitarbeitern. Für uns ist Talent und Ambition häufig wichtiger als Ausbildung oder Fertigkeiten. Diese Überzeugung teilen wir mit unseren Kunden.

“Selected consultants”

Wir beschäftigen ausschließlich Berater mit Managementenerfahrung im Agrar- & Food-Bereich. Sie zeichnet ein starkes Interesse an Menschen und Prozessen aus. Die Berater von Ceres kombinieren eine solide Branchenkenntnis mit persönlichen Erfahrungen zum Wohle unserer Kunden und Kandidaten.

Wir suchen einen “selected colleague”

Ceres wächst und verfügt heute international über ein großartiges Team von 26 Mitarbeitern. Und wir suchen weiter nach neuen Kollegen. Wir haben noch viele interessante und innovative Ideen, aber ohne Sie können wir diese nicht realisieren. Möchten Sie ein “*selected colleague*” werden, dann sind Sie bei Ceres “am richtigen Platz”.



Ceres

Selected people in food & agri

Ihre Aufgaben

Die Pflege sowie Auf-/Ausbau der Kontakte auf Fach- und Geschäftsführungsebene

- Sie steuern den gesamten Prozess, von der Akquisition bis zum Abschluss des Auswahlverfahrens.
- Sie beraten Kunden in Bezug auf die Strategie, Jobprofile, Job Marketing, Employer Branding, Kompetenzmanagement und Persönlichkeitsanalyse.
- Sie übernehmen die Rolle eines Unternehmensberaters mit Fokus auf die Organisationsstruktur und den Einsatz von Personal.
- Sie sind verantwortlich für den Aufbau einer eigenen Kundenbasis.
- Sie pflegen Ihr Netzwerk und bauen dieses in Zusammenarbeit mit Ihren Kollegen aus.
- Sie investieren in die Beziehungen mit Kunden, Bewerbern und Kollegen.

Profil

Sind Sie der Berater, der mit uns für ausgewählte Kunden nach „selected people“ sucht?

Ihre Qualifikation

- Nachweisbare und erfolgreiche Erfahrung und Tätigkeit in mindestens einem oder beiden o.g. Bereiche.
- Unternehmerisch denkend und das Streben nach nachhaltigen Beziehungen und Ergebnissen.
- Echtes Interesse an Menschen und eine serviceorientierte Haltung sind Ihre Stärken.

Ihre Kompetenzen

- Starker kommerzieller Ansatz im Denken und Handeln.
- Die Fähigkeit, Kontakte mit verschiedenen Kulturen und Disziplinen aufzubauen und zu halten.
- Energetisch und durchsetzungsfähig mit hoher Identifikation für die Aufgabe.
- Überzeugende Ausstrahlung und die Fähigkeit zu beraten.
- Die Fähigkeit, schnell zu handeln und Marktchancen zu erkennen.
- Qualitätsorientiert.
- Strukturiert und die Fähigkeit zu selbständiger und unabhängiger Arbeit.

Standort

Homeoffice

Wir bieten

Ein großartiges Team und die Möglichkeit, sich persönlich, menschlich wie beruflich weiterzuentwickeln. Die Vergütung ist abhängig von den erzielten Ergebnissen und somit selbst beeinflussbar. Je nach Erfahrung erhalten Sie eine intensive Einarbeitung und so die Basis für eine zufriedene und erfolgreiche Tätigkeit.

Kontakt

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung, die Sie bitte über unsere web-site: www.ceresrecruitment.de vornehmen. Hier geht es direkt zur Stellenanzeige → (<https://www.ceresrecruitment.de/de/vacancy/880169>)

Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an: Andreas Hümpel, Telefonnummer 0171 - 480 35 51 oder besuchen Sie unsere Internetseite.

Ein Persönlichkeitstest könnte Teil des Verfahrens sein.